

بسم الله الرحمن الرحيم

## کسب دارمد از اینترنت واقعیت یا دروغ؟

.....

وقتی و بگردی میکنم و یا وقتی ایمیل هامو چک میکنم میبینم ایمیل های مختلف و یا تبلیغات زیادی در مورد کسب دارمد از اینترنت برآم او مده یا تو فروشگاه های اینترنتی گشت میزنم تبلیغاتی با عنوان های مختلفی میبینم که مثلا با اموزش‌های این سی دی میتوانید از اینترنت درامدی معادل 300هزار تومان داشته باشید.

چند ایمیل در این مورد برآم ارسال شده بود که چه کتابی یا چه سی دی اموزشی را بخریم تا بتونیم با اموزش‌های اون از اینترنت کسب دارمد کنیم؟

وازم خواسته بودن در این مورد توضیح بدم. منم این کتاب رو به صورت ساده نوشتمن و اینکه کسب دارمد از اینترنت واقعیت هست یا دروغ رو برآتون توضیح میدم.

اما سوالی که شاید شما هم در ذهن شما باشه اینه که واقعا از طریق اموزش‌های این کتابها یا سی دی هایی که می فروشنند میشه از اینترنت درامد داشت یانه؟

من هیچ اعتقادی به اینگونه سی دی ها و کتابها ندارم و توصیه هم نمیکنم به خرید همچین کتابها و سی دی هایی. چون کسب درامد از اینترنت در ایران سختی های خیلی زیادی نسبت به کشور های دیگه داره اگه بخواهیم واقع بین باشیم افراد و گروه های کمی در کشور هستند که توانسته اند به کسب دارمد قابل قبولی برسند و اون هم با زحمت و هزینه های زیادی من در کتابهای دیگه هم عرض کرده ام خواستن توانستن است ولی از راه های اصولی. اخیرا کتاب

اموزشی کسب درامد از اینترنت در 7 روز رو مطالعه میکردم کتاب خوبی بود ولی هیچگونه کاربردی در ایران نداره چون تحریم ها و عدم دسترسی به بانک های خارجی و بسیار موارد دیگه باعث این شده این کتاب هیچ کاربردی در ایران نداشته باشد. حال ما باید ببینیم چگونه میتوانیم از اینترنت در ایران کسب درامد کنیم؟

.....

سختی های کسب درامد از اینترنت در ایران چیست؟

اول ببینیم دلایلی که باعث شده کسب درامد از اینترنت در ایران سخت باشد:

1- دسترسی تعداد کم به اینترنت: در کشور ما افراد زیادی به اینترنت دسترسی ندارند و افرادی هم که دسترسی دارند اینترنت استانداردی ندارند. مثلا با دیال آپ و یا اینترنت موبایل وصل میشوند به خاطر همین یکی از مشکلات اصلی عدم کسب درامد از اینترنت در ایران اینترنت استاندارد میباشد.

2- عدم اعتماد به فروشگاه های اینترنتی: به خاطر اینکه فروشگاه های اینترنتی زیادی در کشور فعالیت میکنند و بیشتر اون ها هیچگونه شناسه و نمادی ندارند و اخیرا هم کلاهبرداری های زیادی از طرف فروشگاه های اینترنتی شده که دیگه افراد کمی به فروشگاه های اینترنتی اعتماد میکنند.

3- فیلترینگ: فیلتر شدن سایتها یکی دیگه از مشکلات کسب درامد اینترنتی میباشد به عنوان مثال شخصی بخواهد یدونه سایت اشتراک عکس یا فیلم راه اندازی کنه باید مدیریت 24 ساعته

داشته باشه چون اگر کاربری فیلم و یا عکسی خلاف مقررات ارسال کنه و مدیریت دقیق نباشه باعث فیلتر شدن سایت خواهد شد.

**4- عدم باور اینترنت و تجارت الکترونیک:** یکی از مشکلات اساسی که در کشور ما هست اینه که افراد اینترنت رو به عنوان سرگرمی بهش نگاه میکنند و هیچگونه باور ندارند که اینترنت میتوانه مثل دنیای واقعی منبع درامدی برآشون باشه و خرید و فروش رو از طریق اینترنت انجام دهنند.

**5- عدم رعایت قانون کپی رایت:** متاسفانه یکی دیگه از مشکلات که میشه اصلی ترین مشکل در کشور نام برد عدم رعایت کپی رایت هست که چه در بخش اینترنت و چه در بخش سخت نرم افزار یکی از اساسی ترین مشکلات برای وب مسترها و مهندسان میباشد که وقتی مقاله ای رو وب سایتی منتشر میکنه بدون توجه به قانون کپی رایت مطالب رو کپی کرده و به نام خودشون منتشر میکند که این باعث میشه کسب دارمده از اینترنت سخت تر بشه.

.....

### چگونه یک وب سایت جامع و موفق داشته باشیم؟

حال ببینیم چه چیزهایی نیز داریم تا یک وب سایت جامعی راه اندازی کنیم. و بتوانیم در اینده کسب درامد کنیم. من در این قسمت مراحلی که باید توجه داشته باشید و انجام دهید را به صورت خلاصه وار نوشته ام که امیدوارم این مراحل برای شما مفید باشد.

**1- اولین اشتباه ما در این است که وقتی میخواهیم کاری رو انجام بدھیم در قدم اول به فکر درامد هستیم.** و یکی از دلیل هایی که ما نمیتوانیم در کارها موفق بشیم اینه. وقتی که شما برای اولین بار یک وب سایتی را میخواهید راه اندازی کنید به فکر کسب دارمده از اون نباشید اولین

چیزی که باید به ان توجه کنیم این است که چیکار کنیم تا وب سایت ما پیشرفت بیشتری داشته باشد.

2- دومین قدم این است که بدانیم برای راه اندازی وب سایت چه مهارت هایی را بله باشیم. این همان چیزی هست که زیاد به اون توجه نمیکنیم به عنوان مثال وردپرس یکی از اسان ترین برنامه های مدیریت وب سایت میباشد که اکثرا با اون اشنا هستند ولی باید یادبگیریم چطوریه صورت حرفه ای با اون کار کنیم چه برنامه هایی باید روی اون نصب کنیم تا به استاندار سازی وب سایت کمک کنه.

3- سومین قدم اینه که باید بینیم چه میزان هزینه برای راه اندازی و مدیریت وب سایت نیاز داریم این قسمت مخصوص اونهاست که میخواهند واقعاً حرفه ای کارکنند نه اونهاست که با 10هزار تومان وب سایت راه اندازی کردن. هزینه ای دامین و هاست. هزینه ای طراحی قالب. هزینه ای سئو. و هزینه ای تبلیغات.

4- چهارمین قدم اگه میخواهید وب سایتون جامع و تک باشه سعی کنید از کپی کردن دوری کنید سعی کنید وب سایتی را راه اندازی کنید که هماهنگ با تخصصتون باشه مثال اگر شما دانشجوی رشته ای نقشه کشی هستید اگر وب سایتی را راه اندازی کنید که در این زمینه باشد مطمئن باشید که موفق تر خواهید بود.

5- پنجمین قدم که تو همه ای کتابهای گفتم صبر هست کار کردن با وب سایت صبر و حوصله ای زیادی نیاز داره تا به جایی برسه همراه با حوصله پشتکار و با علاقه کار کنید و هدفتون این باشه که روزی یکی از موفق ترین افراد در تجارت الکترونیک خواهید بود.

6-ششمین قدم نو اوری و خلاقیت داشته باشد: یکی از شاخصه‌ی های مهم در کشور ما که به ان توجه نمی‌شود هیمن خلاقیت و نو اوری هست و دلیل اون هم اینه که از توانایی های خودشون استفاده نمی‌کنند اگه از توانایی های خودشون استفاده کنند و به روی کار بیارند مطمئناً موفق خواهند شد پس به فکر سایتهای تغیریحی زیاد نباشید که ظرفیتشون تکمیله به فکر یه نو اوری جدید در زمینه‌ی وب سایت باشد.

7-قدم هفتم تحقیق. در مورد سایتی که می‌خواهید راه اندازی کنید تحقیق کنید که چه برنامه‌ای قراره نصب شود چه تخصصی نیازه داره چقدر می‌توانید در این زمینه مطلب بنویسید چند نفر نیاز داره تا مدیریت بشه یا مثلاً می‌خواهید فروشگاه بزند ببینید در زمینه‌ی چه محصولاتی تخصص دارید چه محصولاتی در اینترنت فروش زیادی داره و یا اصلاً چه محصولاتی رو به فروش نگذاشتند و شما به فروش بگذارید.

8-به روز باشد: اگر بخواهید وقتی کاربری از وب سایت شما بازدید می‌کند برای بار دوم باز به وب سایت شما سریزند باید مطالب شما به روز و تازه باشد اگر مطالب به روز نشود اگر کاربر برای بار دوم با مطالب قدیمی و اپدیت نشده مواجه شود برای بار سوم دیگر از وب سایت شما بازدید نخواهد کرد.

9-دامنه‌ی کوتاه و با معنی داشته باشد: دامنه (نام وب سایت) هرچقدر خلاصه و همراه با معنی باشد در ذهن کاربران خواهد ماند و باعث خواهد شد در مراجعه‌ی بعدی به صورت مستقیم به وب سایت شما مراجعه خواهد کرد.

10- قالب سایت: در خرید و یا طراحی قالب نهایت دقیقت را داشته باشید چون هرچقدر قالب شما جذاب و گرم باشد و شلوغ پلوغ نباشد کاربر زیادی جذب خواهد شد و کاربر به راحتی خواسته های خود را پیدا خواهد کرد.

11- عنوان مطلب . کلمات کلیدی . موضوع بندی: یکی از مهم ترین شاخص هایی که در نویسنده‌گی وب سایت باید توجه کنید عنوان مطلب کلمات کلیدی و موضوع بندی مطالب میباشد در اشتار مطالب باید از عنوانی استفاده کنید که جذاب باشد و از کلمات کلیدی استفاده که مربوط به مطلب باشد که اکثراً از کلمات کلیدی نا مربوط استفاده میکنند که باعث دلزدگی کاربران میشود.

12- قدم دوازدهم صبر تلاش پشتکار خلاقیت نواوری و علاقه: در هر کاری این مراحل نیاز است و باید به ان توجه کنید و انجام دهید و همیشه به یاد داشته باشید این کاری که شما انجام میدهید در مقابل سختی هایی که دارد اگر علاقه مند به این کار باشید در اینده به موفقیت هایی دست می یابید که فکرش را نمیکردید.

.....

در کشور ما گروهای قدرتمندی هستند که از طریق وب سایت و اینترنت به درآمد قابل توجهی دست یافته اند درآمدی بالای 5 میلیون تا 80 میلیون داشته اند. شاید باور ان برای شما سخت باشد که از طریق اینترنت همچین درآمدی داشته باشید ولی خواستن توانستن است.

امیدوارم شما نیز در اینده یکی از موفق ترین افراد در زمینه‌ی تجارت الکترونیک در کشور باشید.

نکته: اخیرا در بعضی وب سایتها و وبلاگها مشاهده کردیم که کتابهای من را به فروش گذاشته اند. توجه داشته باشید که همه‌ی کتابهای من به صورت رایگان منتشر می‌شود و هزینه‌ای بابت ان دریافت نمی‌شود.

### نویسنده: سید جواد مرتضایی ارزیل

جهت دریافت کتابها. مقالات. اخبار. تصاویر. به وب سایت [masrizni.com](http://masrizni.com).

[www.sunboys.ir](http://www.sunboys.ir)

[www.SoftGozar.com](http://www.SoftGozar.com)

میتوانید با ایمیل

[Sunboys.online@yahoo.com](mailto:Sunboys.online@yahoo.com)

و یا با شماره ۰۹۱۴۹۹۶۷۰۹۰ (پیامک) با ما در ارتباط باشید.

جامعه‌ی جهادگران مجازی پسران افتاب

استفاده از کتابها در وبلاگها و وبسایتها با ذکر صلوات جهت سلامتی و ظهور صاحب الزمان(عج) و با ذکر منبع و نام نویسنده بلا منع می‌باشد.